



Ihr Handelspartner sieht die Lösung dort, wo sie später funktionieren muss.

Im Beratungsgespräch zählt der konkrete Markt. POS VIEW macht Produkte, Displays und Leitsysteme maßstabsgetreu vor Ort sichtbar. Varianten werden gemeinsam beurteilt, angepasst und freigegeben.

Start ohne Eingriff in die Kern-IT möglich. Offlinefähige Asset Library nach Bedarf.

WAS SIE GEWINNEN

- 01 Mehr Überzeugung im Sell-in**
Der Kunde sieht die reale Wirkung, statt sie sich vorstellen zu müssen.
- 02 Schnellere Abstimmung**
Position, Größe und Variante direkt im räumlichen Kontext klären.
- 03 Besseres Marktfeedback**
Entscheidungen und Rückmeldungen strukturiert erfassen.

IDEAL FÜR

- Neuprodukte, Displays und Zweitplatzierungen
- POS-Möbel, Retail Media und Leitsysteme
- Beratungsintensive Lösungen, bei denen Fläche und Standort entscheiden

Welcher Sell-in-Fall soll im Markt sofort verständlich werden?

Sell-in Pilot besprechen

sales@xr-essential.com